

# Vertriebsmanager/in Training / Simulation

Kennziffer (058/3811)

## Aufgaben:

- Vermarktung / Vertrieb von Ausbildungsgeräten / Simulatoren national / international im militärischen und paramilitärischen Bereich
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Vorschläge für Weiter- / Neuentwicklung von Ausbildungsgeräten / Simulatoren
- Teilnahme an Messen / Kundenpräsentationen
- Entwicklung von Angebotsstrategien
- Betreuung von Kunden und Kooperationspartnern national / international
- Auftragseingangsplanung

## Anforderungen:

- Technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbar
- Langjährige Erfahrung im Vertrieb von militärischen Produkten
- Gute Kenntnisse von Simulatoren / Ausbildungsgeräten
- Sehr gute Englisch-Kenntnisse
- Zweite Fremdsprache wünschenswert
- Selbständige, gewissenhafte und zuverlässige Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

## So bewerben Sie sich:

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins, Ihrer Entgeltvorstellung und der Kennziffer an [jobs-muenchen@kmweg.de](mailto:jobs-muenchen@kmweg.de).

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Fögen unter 089 / 8140 – 4037 gerne zur Verfügung.

Krauss-Maffei Wegmann GmbH & Co. KG  
Personalwesen  
Krauss-Maffei-Str. 11  
80997 München

[www.kmweg.de](http://www.kmweg.de)